



**ANÁLISE**

ASSESSORIA CONTÁBIL E EMPRESARIAL

# 8 Princípios

**Decisivos para a  
Plenitude Financeira  
da sua Empresa**

Aprenda a organizar,  
controlar e multiplicar o  
seu capital com os métodos





# Por que ler este e-Book?

Primeiramente, queremos te parabenizar pela aquisição deste material...

Afinal, cada ação tomada a favor da plenitude financeira da sua empresa precisa ser valorizada - até porque, somente assim você poderá conquistar mais lucro e otimizar a posição do seu negócio no mercado.

Dessa forma, por sabermos que somente a correta gestão das suas finanças é capaz de proporcionar a prosperidade - ou a falência - da sua empresa, nós recomendamos que você preste muita atenção a cada parágrafo deste material, uma vez que, por mais que você já conheça alguns dos princípios que serão abordados, uma única dica em especial pode ser capaz de virar a chave da sua gestão!

Então, te desejamos uma excelente leitura e muita prosperidade para a sua empresa!



# Sumário

## Introdução

- 1 - Tudo começa pela disciplina
- 2 - Você não é a sua empresa, é parte dela
- 3 - Compromisso é um valor enobrecedor para qualquer gestão
- 4 - Trabalhe com um orçamento anual
- 5 - Ande com quem pode te fazer prosperar
- 6 - Nem sempre as coisas darão certo
- 7 - Controle o seu estoque com precisão
- 8 - Use a tecnologia a favor do seu negócio



# Introdução

Empresa sem lucro é uma empresa que não sobrevive... isso é um fato!

Sendo assim, saber como gerir suas finanças, da maneira correta, é essencial para a sua sobrevivência e para o seu desenvolvimento no mercado.

Sabendo disso, separamos 8 princípios inevitáveis de uma gestão financeira realmente transformadora, neste material, e iremos explicá-los, um a um...





**1 - Tudo  
começa  
pela  
disciplina**

Nosso primeiro princípio não necessariamente está ligado diretamente com números e cálculos, contudo é tão importante quanto!

Para se obter uma gestão financeira realmente efetiva e lucrativa, uma das primeiras coisas que o gestor responsável deve ter na cabeça é que:

**A consistência e resiliência são a base para o sucesso de qualquer estratégia!**

E por que afirmamos isso com tanta convicção?

Ora, porque, na verdade, muito provavelmente você até conheça - mesmo que por cima - a grande maioria das dicas que iremos te dar ao longo deste material, contudo, mesmo as conhecendo, pode ainda não estar às aplicando justamente pela falta de resiliência - ocasionada por algum fator externo que te limita.

Na verdade, essa é a grande realidade de muitos gestores!

Sendo assim, suas estratégias financeiras somente começarão a dar certo se você iniciar a aplicá-las e acompanhá-las, dia a dia, sem exceções!





**2 - Você  
não é a  
sua  
empresa,  
é parte  
dela**

O segundo erro mortal que pode tirar a vida da sua empresa lentamente é a clássica - porém inaceitável - mistura das contas pessoais com as contas da empresa...

A primeiro momento, você pode até pensar:

“Mas eu sei quanto sobra para mim, não há problema algum pagar poucas coisas com o cartão da empresa!”

Contudo, independente se você usa o cartão da empresa para pagar contas pessoais, se usa o cartão pessoal para pagar contas da empresa, entre diversas outras mesclas, no final, quem sai perdendo são as suas finanças, por dois motivos:

Você perde a mão do seu controle financeiro muito facilmente e, quando vai notar a situação, está afogado em um mar de contas e obrigações financeiras amarradas entre CPF e CNPJ; e

Suas deduções fiscais são fortemente prejudicadas, evitando que aproveite benefícios fiscais e até mesmo pague impostos maiores - principalmente em sua Declaração de Imposto de Renda.

Portanto, se livre, desde já, do maior ocasionador do efeito “bola de neve” dentro da sua gestão financeira.





**3 - Compromisso  
é um valor  
enobrecedor  
para qualquer  
gestão**

Antigamente, quando não utilizávamos contratos por escrito, a palavra das pessoas tinha um valor inestimável...

Se uma pessoa afirmava a outra que iria cumprir com algum compromisso financeiro até determinado prazo, a sua principal moeda de troca era a sua honra!

Portanto, com o passar do tempo, a humanidade percebeu que precisava de garantia legais para situações como essas e, dessa forma, demos início aos contratos de pagamento.

Contudo, mesmo possuindo esse instrumento legal, ainda assim, manter a sua honra limpa, cumprimento com os seus prazos de pagamento, é um valor que não pode ficar longe da sua gestão financeira, afinal, esse simples ato garante a você:

- Preferência entre fornecedores;
  - Evita multas, juros e taxas;
  - Melhor organização financeira;
- Boas recomendações no mercado.

Então, sempre honre a sua palavra.





# **4 - Trabalhe com um orçamento anual**

Neste quesito, vamos olhar agora para onde o mercado começou a se expandir: no campo!

Antigamente, toda a vida humana vinha do cultivo e da coleta e, dessa forma, seu ano era separado pelas safras que conseguia produzir no período.

Assim, o calendário se iniciava com um planejamento muito forte, projetando o que seria ganho e gasto no ano - e isso era um guia para que os governos não perdessem a mão da sua gestão e assim pudessem garantir a sobrevivência dos demais.

Contudo, com o passar do tempo, tanto os ganhos quanto os gastos se tornaram cada vez mais instantâneos, podendo se fazer - ou se perder - dinheiro do dia para noite - o que pode ser muito bom para negócios que buscam o crescimento rápido, mas que, financeiramente, não traz segurança alguma para a sua gestão.

Desse modo, o ideal é mesclar a urgência do mercado atual com o planejamento da época das colheitas, possuindo um planejamento anual que contemple os seus tributos, custos e receitas, porém, com um acompanhamento diária, indicando se sua empresa se encontra dentro do esperado ou se precisa mudar a estratégia financeira!





**5 - Ande com  
quem pode  
te fazer  
prosperar**

Sua empresa é como um organismo vivo...

Quando as finanças vão bem, tudo anda muito bem e sua organização se mantém saudável...

E quando as finanças vão mal, sua organização se encontra doente e precisando de ajuda!

Desse modo, tomar ações que promovam a prosperidade financeira do negócio é essencial - e isso vai muito além da análise de lucro.

Sua relação com seus clientes e fornecedores deve ser muito bem observada, pois, de ambos os lados, não possui um bom relacionamento impacta diretamente na qualidade dos seus produtos ou serviços, o que recai sobre as suas vendas e fidelidades dos seus clientes!

Sendo assim, manter a conformidade trabalhista é o primeiro passo para que seus colaboradores não tenham do que se queixar da sua gestão...

E manter uma boa relação, respeitando com o compromisso que assumiu com seus colaboradores, é o que te dá vantagem no mercado - ainda mais quando a concorrência é alta!





**6 - Nem  
sempre as  
coisas darão  
certo**

Agora, se você aplica boa parte desses princípios em sua gestão financeira, certamente, o título deste tópico faz muito sentido para você...

Afinal, por mais que você tenha um planejamento financeiro anual, que acompanhe suas finanças diariamente e que tenha uma boa relação com seus colaboradores e fornecedores, muito dificilmente não irá se deparar com uma situação adversa - que apenas tira dinheiro do seu caixa.

O exemplo mais claro - e doloroso - disso é a pandemia de Covid-19, que pegou a todos de surpresa!

Contudo, para cada situação existe uma solução, o grande segredo para chegar a ela é saber por onde partir...

E sua melhor ferramenta para chegar a esse ponto de partida é a sua análise financeira!

Com os dados em dia, é possível identificar datas de pagamento, recebimento e até mesmo saídas que não estavam tão claras à sua percepção - e para isso o fluxo de caixa é essencial.

Dessa forma, é possível combinar novos prazos de pagamento, recebimento, negociar impostos e até mesmo reduzir custos, sem precisar abrir mão da saúde da sua empresa!

Porém, isso não é uma tarefa simples, mas é possível e determinante para que sua empresa cresça quando todas as outras se encontram desesperadas!





# **7 - Controle o seu estoque com precisão**

Se você é prestador de serviços, talvez essa dica não se aplique tão bem a você, contudo, se você trabalha com o comércio, saiba que finanças e estoque andam de mãos dadas!

Sendo assim, manter o controle de estoque é mais do que essencial para que dinheiro sobre ao final do mês e seja reinvestido no crescimento do seu patrimônio!

Portanto, desde o cálculo do giro de estoque dos produtos e do controle do prazo de validade até a catalogação de cada item do seu estoque - a fim de maior controle dos itens e redução da carga tributária - todo cuidado é pouco para o sucesso das suas contas!

Então, não deixe a gestão de estoque de lado, pois ela é crucial!





# 8 - Use a tecnologia a favor do seu negócio

Por muito tempo, escutamos que a aplicação da tecnologia nos modelos de negócio - independente do ramo - era uma recomendação essencial, afinal, o mercado iria se tornar digital...

Pois bem, esse momento chegou, e o que antes era uma recomendação, hoje é um requisito essencial!

Sendo assim, se você ainda não possui um sistema financeiro, trate de buscar por alguma boa opção, antes que seja tarde!

**Para falar a verdade, nós, da Análise Assessoria Contábil, podemos te ajudar com tudo isso, desde o planejamento financeiro e tributário da sua empresa, passando pelo acompanhamento efetivo e sempre em dia e pela gestão trabalhista, até a aplicação de um sistema financeiro no controle das suas contas!**

Nossos profissionais possuem a expertise necessária para que seu negócio aplique cada um desses princípios e finalmente alcance a plenitude financeira - contudo essa é uma decisão que só cabe a você!

O que acha de uma conversa?







# ANÁLISE

ASSESSORIA CONTÁBIL E EMPRESARIAL



(34) 3313-6897



(34) 98861-1891



analiseura.atendimento@gmail.com



R. Doutor Zeferino, 520 - Fabrício, Uberaba/MG - 38065-270